



FACTSHEET

PLANNER 365

Integrierte Unternehmensplanung in Microsoft Dynamics 365 Business Central

Planner 365 ist eine zertifizierte Erweiterung für Microsoft Dynamics 365 Business Central, mit der Unternehmen ihre Absatz-, Umsatz-, Einkaufs- und Finanzplanung direkt im ERP-System abbilden können.

Die Lösung erweitert den Business-Central-Standard um einen durchgängigen Planungsprozess, der operative und finanzielle Teilpläne miteinander verbindet. So entsteht eine einheitliche, nachvollziehbare und belastbare Planungsgrundlage – direkt in der vertrauten Systemumgebung, ohne Medienbrüche, ohne parallele Excel-Logiken und ohne voneinander getrennte Einzelplanungen.

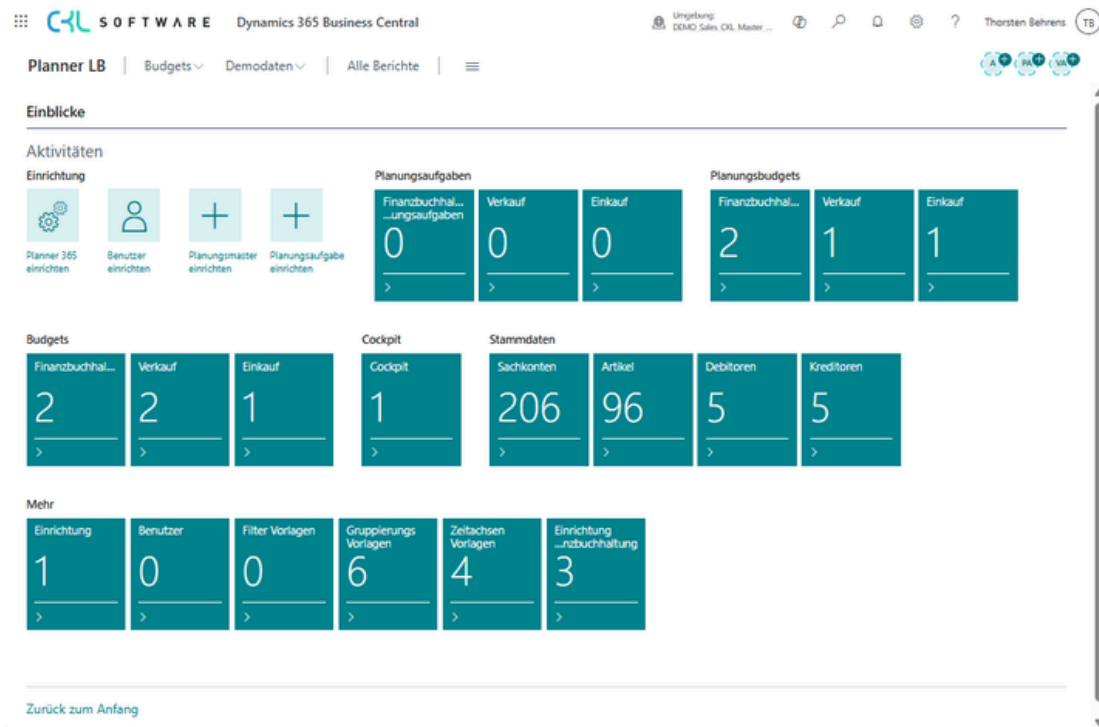
Für wen ist Planner 365 geeignet?

Planner 365 richtet sich gezielt an Unternehmen, die Microsoft Dynamics 365 Business Central als zentrales ERP-System einsetzen und ihre Planung dort strukturiert, effizient und nachvollziehbar durchführen möchten.

Die Lösung ist besonders geeignet für Unternehmen, die:

- ihre Budget- und Forecast-Prozesse direkt in Business Central abbilden wollen
- operative und finanzielle Planung stärker miteinander verzahnen möchten
- Planungen nicht mehr in separaten Excel-Dateien oder Insellösungen organisieren wollen
- klare Zuständigkeiten, Planungsebenen und Auswertungsstrukturen benötigen
- auf Basis vorhandener Stamm-, Bewegungs- und Historiendaten planen möchten

Kurz gesagt: Planner 365 ist für Business-Central-Anwender gedacht, die aus einzelnen Budgetwerten einen durchgängigen und steuerbaren Planungsprozess machen wollen.



Rollencenter

Ihre Anforderungen an eine moderne Planung

Viele Unternehmen, die mit Microsoft Dynamics 365 Business Central arbeiten, stellen im Planungsprozess ähnliche Anforderungen:

- Die Jahresbudgetplanung soll komfortabel direkt in Business Central durchgeführt werden
- Historische und operative Daten aus dem System sollen als Planungsgrundlage nutzbar sein
- Die Planung soll nicht zwingend auf Einzeldatensatzebene, sondern auf sinnvollen Gruppenebenen erfolgen
- Dimensionen, Verantwortlichkeiten und Zuständigkeiten sollen sauber in den Planungsprozess eingebunden werden
- Operative Teilpläne sollen später in eine belastbare Finanzplanung überführt werden können

Genau an diesen Anforderungen setzt Planner 365 an.

Warum integrierte Planung heute entscheidend ist

Eine belastbare Unternehmensplanung entsteht nicht isoliert in der Finanzbuchhaltung. Sie entwickelt sich aus den operativen Erwartungen des Unternehmens: Welche Mengen werden verkauft? Welche Umsätze sind realistisch? Welche Entwicklungen sind saisonal bedingt? Welche Auswirkungen ergeben sich daraus für Einkauf, Ergebnis und Budget?

Je besser diese Zusammenhänge im System abgebildet sind, desto belastbarer werden Forecasts, Budgets und Entscheidungen. Genau deshalb ist integrierte Planung heute so wichtig: Sie verbindet operative Annahmen mit finanziellen Auswirkungen und macht aus Einzelwerten einen steuerbaren Gesamtprozess.

Planner 365 schafft dafür die passende Grundlage direkt in Business Central.

Der Mehrwert gegenüber dem Business-Central-Standard

Microsoft Dynamics 365 Business Central bietet im Standard bereits einzelne Budget- und Analysefunktionen. So lassen sich beispielsweise Mengen- oder Umsatzbudgets anlegen und auswerten. In der Praxis stehen diese Bereiche jedoch häufig eher nebeneinander, als dass sie einen fachlich durchgängigen Planungsprozess bilden.

Vor allem die schlüssige Verknüpfung von Absatz-, Umsatz-, Einkaufs- und Finanzplanung ist im Standard nur eingeschränkt abgebildet. Genau hier liegt der besondere Mehrwert von Planner 365.

Die Lösung verbindet operative und finanzielle Planung in einer fachlich nachvollziehbaren Struktur. Aus einzelnen Planwerten entsteht ein konsistenter Gesamtprozess, der Verantwortlichkeiten, Gruppierungen, Dimensionen und Wertelogiken systematisch zusammenführt.

Das bedeutet für Ihr Unternehmen:

- mehr Transparenz über die Entstehung von Planwerten
- mehr Konsistenz zwischen operativer Planung und Finanzbudget
- weniger manuellen Abstimmungsaufwand
- mehr Sicherheit bei Forecasts und Budgetentscheidungen
- eine nachvollziehbare Planungslogik statt isolierter Einzelbudgets

Planner 365 schafft einen durchgängigen Planungsprozess

Mit Planner 365 wird Planung in Business Central nicht länger in voneinander getrennten Teilbereichen gedacht. Stattdessen verbindet die Lösung die relevanten Planungsebenen in einem gemeinsamen Prozess.

Operative Annahmen aus Vertrieb und Einkauf werden strukturiert erfasst, verdichtet und anschließend in die Finanzbuchhaltungsplanung überführt. So entsteht ein Planungsmodell, das nicht nur Zahlen erfasst, sondern deren betriebswirtschaftliche Herleitung nachvollziehbar macht.

Planner 365 schafft damit die Voraussetzung für eine Planung, die im Tagesgeschäft praktikabel ist und gleichzeitig den Anforderungen an Transparenz, Steuerbarkeit und Belastbarkeit gerecht wird.

Funktionsübersicht

Planner 365 arbeitet in einem eigenen Planungsbereich innerhalb von Business Central und ist gleichzeitig mit den Standardbudgets verknüpft. So profitieren Unternehmen von erweiterten Planungsfunktionen und können nach Abschluss der Planung die Möglichkeiten der Standardbudgets weiterhin gezielt nutzen.

Zu den zentralen Funktionen gehören:

- Übernahme von Vorjahreswerten als Ausgangsbasis für die Planung, ergänzt um individuell definierbare Indexwerte
- Planung auf Gruppenebene durch frei definierbare Gruppierungen, sodass nicht jeder Artikel einzeln geplant werden muss
- gezielte Zugriffssteuerung für einzelne Planer, damit jeder Anwender nur seine relevanten Planungsbereiche sieht und bearbeitet
- zentrales Cockpit zur aggregierten Darstellung aller Planungen mit schnellem Soll-Ist-Vergleich
- Kennzeichnung von Systemberechnungen und manuellen Planwerten inklusive Kommentierung für maximale Transparenz und Nachvollziehbarkeit
- Zeitachsen und Saisonkurven für eine realistische Planung über den Zeitverlauf
- Überführung operativer Teilpläne in die Finanzbuchhaltungsplanung, damit Annahmen direkt in finanzielle Planwerte einfließen können

The screenshot displays the 'Verkauf' (Sales) planning interface. It includes a navigation bar with 'Vorheriger Satz', 'Vorherige Spalte', 'Nächste Spalte', 'Nächster Satz', 'Folgeperiode', and 'Vorperiode'. Below this is an 'Allgemein' section with fields for 'Planungsbudgetname' (2026), 'Wert an der' (Verteilung), 'Gruppierung' (Artikel), 'Spaltenansicht' (Periode), 'Beschreibung', 'Verteilungswerte löschen', 'Verteilungswerte holen', 'In Excel exportieren', 'In Finanzbudget exportieren...', 'Aus Excel importieren...', and 'Sonstiges'. A 'Planungsbudgetmatrix' section shows a table with columns for 'Name', 'Artikel', 'Artikelart', 'Verteilungswert', 'Geplante Menge', 'Dezember Verkaufsbudget', 'Dezember Einstandsbudget', and months from Jan 2026 to Oct 2028. The table lists various coffee products like 'Bohnen', 'Kaffee', 'Kaffee Espresso', etc., with their respective values and planned quantities.

Name	Artikel	Artikelart	Verteilungswert	Geplante Menge	Dezember Verkaufsbudget	Dezember Einstandsbudget	Jan 2026	Feb 2026	Mär 2026	Apr 2026	Mai 2026	Jun 2026	Juli 2026	Aug 2026	Sep 2026	Oct 2026
Bohnen		BOHNEN	0,00	100.000,00	0,00	5.380,00	5.910,00	6.450,00	6.990,00	7.530,00	8.060,00	8.600,00	9.140,00	9.680,00	10.220,00	10.760,00
Großunterne...		BOHNEN	0,00	0,00	0,00											
Kleinunterne...		BOHNEN	0,00	0,00	0,00											
Mittelständi...		BOHNEN	0,00	0,00	0,00											
Kaffee		KAFFEE	388,68	36.413,00	1.770,21	2.702,12	2.761,57	2.822,18	2.882,79	2.943,40	3.002,85	3.063,46	3.124,07	3.184,68	3.245,29	3.245,29
Kaffee Oliv...	CCDF-1000	KAFFEE	0,96	9.870,00	0,84	822,18	822,18	822,18	822,18	822,18	822,18	822,18	822,18	822,18	822,18	822,18
Kaffee Espresso	CCDF-1001	KAFFEE	0,00	0,00	0,00											
Kaffee Hafsl...	CCDF-1002	KAFFEE	1.780,00	0,00	0,00											
Kaffee Arab...	CCDF-1003	KAFFEE	0,72	15.320,00	3,61	1.276,16	1.276,16	1.276,16	1.276,16	1.276,16	1.276,16	1.276,16	1.276,16	1.276,16	1.276,16	1.276,16
Coffee Berlin...	CCDF-1004	KAFFEE	2.940,00	0,00	0,00											
Coffee Corfa...	CCDF-1005	KAFFEE	0,00	0,00	0,00											
Coffee Doppio	CCDF-1006	KAFFEE	0,00	0,00	0,00											
Coffee Espre...	CCDF-1007	KAFFEE	0,00	0,00	0,00											
Coffee Flat...	CCDF-1008	KAFFEE	0,00	0,00	0,00											
Coffee Gusto	CCDF-1009	KAFFEE	0,00	0,00	0,00											
Coffee Hazel...	CCDF-1010	KAFFEE	0,00	0,00	0,00											
Coffee Intenso	CCDF-1011	KAFFEE	11.223,00	387,00	11.223,00	1.757,75	603,78	663,23	723,68	784,45	845,06	904,51	965,12	1.025,73	1.086,34	1.146,95
Coffee Java	CCDF-1012	KAFFEE	11.223,00	0,00	0,00											
Coffee Kara...	CCDF-1013	KAFFEE	8.432,00	0,00	0,00											
Coffee Lungo	CCDF-1014	KAFFEE	8.654,00	0,00	0,00											
Coffee Mac...	CCDF-1015	KAFFEE	12.250,00	0,00	0,00											
Coffee Neri	CCDF-1016	KAFFEE	6.768,00	0,00	0,00											

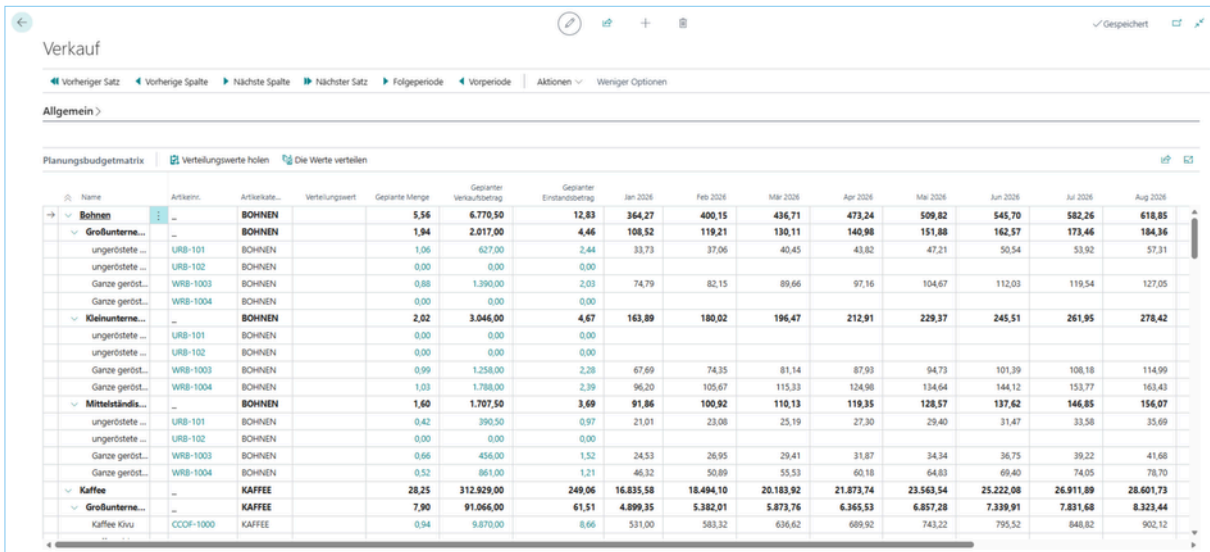
Verkaufsplanbudget

Absatz- und Umsatzplanung als Grundlage für belastbare Finanzbudgets

Eine tragfähige Finanzplanung beginnt in der Regel nicht im Sachkonto, sondern im Markt – mit erwarteten Absatzmengen, Umsatzentwicklungen, Produktgruppen, Kundenstrukturen und saisonalen Verläufen. Deshalb ist die Absatz- und Umsatzplanung die entscheidende Vorstufe für ein belastbares Finanzbudget.

Mit Planner 365 führen Sie diese Planung direkt in Business Central durch – auf Basis Ihrer vorhandenen Daten, Strukturen und Dimensionen.

Absatz- und Umsatzplanung



Planungsbudgetmatrix					Verteilungswerte holen								Die Werte verteilen	
Name	Artikelnr.	Artikelnr.	Verteilungswert	Geplante Menge	Geplanter Verkaufsbetrag	Geplanter Einstandsbeitrag	Jan 2026	Feb 2026	Mär 2026	Apr 2026	Mai 2026	Jun 2026	Juli 2026	Aug 2026
Bohnen	--	BOHNEN		5,56	6.770,50	12,83	364,27	400,15	436,71	473,24	509,82	545,70	582,26	618,85
Großunterne...	--	BOHNEN		1,94	2.017,00	4,46	108,52	119,21	130,11	140,98	151,88	162,57	173,46	184,36
ungeröstete ...	URB-101	BOHNEN		1,06	627,00	2,44	33,73	37,06	40,45	43,82	47,21	50,54	53,92	57,31
ungeröstete ...	URB-102	BOHNEN		0,00	0,00	0,00								
Ganze geröst...	WRB-1003	BOHNEN		0,88	1.390,00	2,03	74,79	82,15	89,66	97,16	104,67	112,03	119,54	127,09
Ganze geröst...	WRB-1004	BOHNEN		0,00	0,00	0,00								
Kleinunterne...	--	BOHNEN		2,02	3.046,00	4,67	163,89	180,02	196,47	212,91	229,37	245,51	261,95	278,42
ungeröstete ...	URB-101	BOHNEN		0,00	0,00	0,00								
ungeröstete ...	URB-102	BOHNEN		0,00	0,00	0,00								
Ganze geröst...	WRB-1003	BOHNEN		0,99	1.258,00	2,28	67,69	74,35	81,14	87,93	94,73	101,39	108,18	114,99
Ganze geröst...	WRB-1004	BOHNEN		1,03	1.788,00	2,39	96,20	105,67	115,33	124,98	134,64	144,12	153,77	163,43
Mittelständis...	--	BOHNEN		1,60	1.707,50	3,69	91,86	100,92	110,13	119,35	128,57	137,62	146,85	156,07
ungeröstete ...	URB-101	BOHNEN		0,42	390,50	0,97	21,01	23,08	25,19	27,30	29,40	31,47	33,58	35,69
ungeröstete ...	URB-102	BOHNEN		0,00	0,00	0,00								
Ganze geröst...	WRB-1003	BOHNEN		0,66	456,00	1,52	24,53	26,95	29,41	31,87	34,34	36,75	39,22	41,68
Ganze geröst...	WRB-1004	BOHNEN		0,52	861,00	1,21	46,32	50,89	55,53	60,18	64,83	69,40	74,05	78,70
Kaffee	--	KAFFEE		28,25	312.828,00	249,06	16.835,58	18.494,10	20.183,92	21.873,74	23.563,54	25.222,08	26.911,89	28.601,73
Großunterne...	--	KAFFEE		7,90	91.066,00	61,51	4.899,35	5.382,01	5.873,76	6.365,53	6.857,28	7.339,91	7.831,68	8.323,44
Kaffee Kivu	CCOF-1000	KAFFEE		0,94	9.870,00	8,66	531,00	583,32	636,62	689,92	743,22	795,52	848,82	902,12

Verkaufsplanbudget

In der Absatz- und Umsatzplanung können neben den zwei globalen Dimensionen zusätzlich bis zu vier weitere Budgetdimensionen gewählt und mit Filtern versehen werden. So lässt sich die Planung deutlich differenzierter und näher an der tatsächlichen Unternehmensrealität abbilden.

Die Planung erfolgt entweder direkt auf Artikel-ebene oder auf einer frei gewählten Gruppierungsebene. Das reduziert den Aufwand und ermöglicht eine Planung auf der Ebene, auf der Entscheidungen tatsächlich getroffen werden.

Sind mehrere Planer beteiligt, können individuelle Planungsaufgaben eingerichtet werden. Jeder Planer sieht dabei nur die für ihn relevanten Daten und Verantwortungsbereiche. So werden Zuständigkeiten klar geregelt und der Planungsprozess übersichtlich strukturiert.

Als Ausgangspunkt können die Verkaufsdaten

des Vorjahres übernommen und mit einem Index fortgeschrieben werden. Zusätzlich lassen sich über Zeitachsen Saisonkurven definieren, die bei der Verteilung der Werte automatisch berücksichtigt werden. Dadurch entsteht eine Planung, die nicht nur rechnerisch, sondern auch fachlich plausibel ist.

Nach Abschluss der Absatz- und Umsatzplanung können die ermittelten Umsatzzahlen direkt in die Finanzbuchhaltungsplanung übernommen werden. So werden operative Erwartungen in finanzielle Auswirkungen übersetzt – schnell, konsistent und nachvollziehbar.

Einkaufsplanung

Einkauf

Erinnerung: Arbeitsdatum ist 15.12.2025 Heute verwenden | Ändern in... | Erinnerung deaktivieren

Vorheriger Satz | Vorherige Spalte | Nächste Spalte | Nächster Satz | Folgeperiode | Vorperiode | Aktionen | Weniger Optionen

Allgemein

Planungsbudgetname: TEST Wert anzeigen als: Menge Gruppierungs Ebene: ...
 Zellenansicht: Artikel Gruppierungen: PC_365_3 Anzeigen nach: Monat
 Spaltenansicht: Periode Beschreibung: Artikelkategorie - Budget Dimension Rundungsfaktor: Keine
 Spaltennamen anzeigen:

Planungsbudgetmatrix Verteilungswerte holen Die Werte verteilen

Name	Artikelnr.	Artikelkate.	Verteilungswert	Geplante Menge	Geplanter Verkaufsertrag	Geplanter Einstandsbeitrag	Jan 2026	Feb 2026	Mär 2026	Apr 2026	Mai 2026	Jun 2026	Juli 2026	Aug 2026
Bohnen	--	BOHNEN		370,00	600,00	596,84	19,91	21,87	23,88	25,87	27,86	29,83	31,82	33,81
Großunterne...	--	BOHNEN		310,00	530,00	543,81	16,68	18,32	20,00	21,67	23,34	24,99	26,66	28,33
ungerüstete ...	URB-101	BOHNEN		0,00	0,00	0,00								
→ ungerüstete ...	URB-102	BOHNEN		100,00	100,00	60,00	5,38	5,91	6,45	6,99	7,53	8,06	8,60	9,14
Ganze gerüst...	WRB-1003	BOHNEN		200,00	400,00	460,60	10,76	11,82	12,90	13,98	15,06	16,12	17,20	18,28
Ganze gerüst...	WRB-1004	BOHNEN		10,00	30,00	23,21	0,54	0,59	0,65	0,70	0,75	0,81	0,86	0,91
Kleinunterne...	--	BOHNEN		60,00	70,00	53,03	3,23	3,55	3,88	4,20	4,52	4,84	5,16	5,48
ungerüstete ...	URB-101	BOHNEN		0,00	0,00	0,00								
ungerüstete ...	URB-102	BOHNEN		50,00	50,00	30,00	2,69	2,56	3,23	3,50	3,77	4,03	4,30	4,57
Ganze gerüst...	WRB-1003	BOHNEN		10,00	20,00	23,03	0,54	0,59	0,65	0,70	0,75	0,81	0,86	0,91
Ganze gerüst...	WRB-1004	BOHNEN		0,00	0,00	0,00								
Mittelständis...	--	BOHNEN		0,00	0,00	0,00								

Einkaufsplanbudget

Auch in der Einkaufsplanung können neben den zwei globalen Dimensionen zusätzlich bis zu vier weitere Budgetdimensionen ausgewählt und mit Filtern versehen werden. Dadurch lässt sich die Planung differenziert nach den für Ihr Unternehmen relevanten Strukturen und Verantwortungsbereichen aufbauen.

Ein besonderer Vorteil von Planner 365 ist die Möglichkeit, mit Hierarchien und Gruppierungen zu arbeiten. Die Planung kann nicht nur auf Artikel-ebene, sondern auch auf Artikelgruppen- oder Kreditorengruppenebene erfolgen. Statt jeden einzelnen Wert manuell zu erfassen, wird auf der gewünschten Gruppierungsebene ein gemeinsamer Planwert hinterlegt. Die untergeordneten

Elemente werden anschließend automatisch und nachvollziehbar anteilig befüllt.

Auf diese Weise wird die Einkaufsplanung deutlich effizienter, übersichtlicher und praxisnäher. Gleichzeitig steigt die Konsistenz der Planwerte, da übergeordnete Planungsentscheidungen systematisch auf die darunterliegenden Ebenen übertragen werden.

Nach Abschluss der Planung kann die Einkaufsplanung direkt in die Finanzbuchhaltungsplanung übernommen werden. Damit entsteht ein durchgängiger Zusammenhang zwischen operativer Beschaffungsplanung und finanzieller Budgetierung.

Finanzbuchhaltungsplanung

Finanzbuchhaltung

◀ Vorheriger Satz ◀ Vorherige Spalte ▶ Nächste Spalte ▶ Nächster Satz ▶ Folgeperiode ◀ Vorperiode Aktionen ⌵ Weniger Optionen

Allgemein >

Planungsbudgetmatrix Verteilungswerte holen Die Werte verteilen 🔍 🏠

Name	Sachkontonr.	Verteilungswert	Geparter Betrag	Jan 2026	Feb 2026	Mär 2026	Apr 2026	Mai 2026	Jun 2026	Juli 2026	Aug 2026	Sep 2026	Oct 2026	Nov 2026
Einkaufsbweich...	4093		0,00											
Erträge aus Wer...	4201		200,00	10,76	11,82	12,90	13,98	15,06	16,12	17,20	18,28	19,36	20,44	21,50
Ertrag aus Mana...	4202		300,00	16,14	17,73	19,35	20,97	22,59	24,18	25,80	27,42	29,04	30,66	32,25
Zinseinnahmen	4203		600,00	32,28	35,46	38,70	41,94	45,18	48,36	51,60	54,84	58,08	61,32	64,50
Verkauf von Fert...	4401		4.000,00	215,20	236,40	258,00	279,60	301,20	322,40	344,00	365,60	387,20	408,80	430,00
Umsatz von Roh...	4402		8.000,00	430,40	472,80	516,00	559,20	602,40	644,80	688,00	731,20	774,40	817,60	860,00
Wiederverkauf ...	4403		2.121,00	114,11	125,35	136,80	148,26	159,71	170,95	182,41	193,86	205,31	216,77	228,01
Umsatz von Ret...	4411		2.103,00	113,14	124,29	135,64	147,00	158,36	169,50	180,86	192,21	203,57	214,93	226,07
→ Fremdarbeitsum...	4412		654.480,00	35.211,02	38.679,77	42.213,96	45.740,15	49.282,34	52.751,09	56.285,28	59.819,47	63.353,66	66.887,86	70.356,60
Projektsätze	4415		8.480,00	456,22	501,17	546,96	592,75	638,54	683,49	729,28	775,07	820,86	866,66	911,60
Projektverkauf...	4416		0,00											
Umsätze aus Ser...	4417		0,00											
Umsätze aus Ser...	4418		200,00	10,76	11,82	12,90	13,98	15,06	16,12	17,20	18,28	19,36	20,44	21,50
Verkaufsrabatte	4730		500,00	26,90	29,55	32,25	34,95	37,65	40,30	43,00	45,70	48,40	51,10	53,75
Retouren	4770		555,00	29,86	32,80	35,80	38,79	41,79	44,73	47,73	50,73	53,72	56,72	59,66
Sonstige Neben...	4830		0,00											
Währungsgewin...	4840		0,00											
Materialaufwand	5021		0,00											
Materialkosten ...	5022		0,00											

Finanzplanbudget

Die Finanzbuchhaltungsplanung bildet die finanzielle Klammer des gesamten Planungsprozesses. Sie kann in Planner 365 einerseits manuell aufgebaut, andererseits aber gezielt durch Ergebnisse aus der vorgelagerten Umsatz- und Einkaufsplanung befüllt werden.

So entsteht keine isolierte Finanzplanung, sondern ein Budget, das auf operativen Annahmen und realistischen Geschäftserwartungen basiert. Umsatzerwartungen und Einkaufsentwicklungen können direkt in finanzielle Planwerte überführt werden und schaffen damit eine deutlich höhere Belastbarkeit in der Budgetierung.

Auch in der Finanzbuchhaltungsplanung stehen neben den zwei globalen Dimensionen bis zu vier weitere Budgetdimensionen zur Verfügung. Dadurch lassen sich Planwerte präzise strukturieren, gezielt auswerten und an die organisatorischen Anforderungen Ihres Unternehmens anpassen.

Der große Mehrwert liegt in der Verbindung der Teilpläne: Während im Standard von Business Central einzelne Budgetbereiche eher nebeneinanderstehen, führt Planner 365 die operativen und finanziellen Planungsinhalte in einer gemeinsamen Logik zusammen. Das schafft Transparenz, reduziert Abstimmungsaufwand und verbessert die Qualität Ihrer Budgetplanung nachhaltig.

Mehr Struktur in der Planung, weniger Komplexität im Alltag

Viele Unternehmen kennen die typischen Herausforderungen im Planungsprozess: unterschiedliche Planungsstände, manuelle Abstimmungen, fehlende Transparenz und aufwendige Übertragungen in nachgelagerte Budgets.

Planner 365 reduziert diese Komplexität deutlich. Die Lösung schafft eine klare Struktur für Verantwortlichkeiten, Planungsebenen und Werteverleitungen. Gleichzeitig bleiben alle Planungsinformationen direkt in Business Central verfügbar.

So wird Planung nicht zu einer isolierten Pflichtaufgabe, sondern zu einem echten Instrument der Unternehmenssteuerung.

Ihr Nutzen mit Planner 365

Mit Planner 365 gewinnen Sie nicht einfach nur zusätzliche Funktionen. Sie schaffen einen Planungsprozess, der fachlich zusammenhängt, organisatorisch steuerbar ist und im Tagesgeschäft echten Mehrwert liefert.

Sie profitieren von:

- einer integrierten Verbindung von Absatz-, Umsatz-, Einkaufs- und Finanzplanung
- einer höheren Planungsqualität durch konsistente Daten und klare Strukturen
- einer deutlich besseren Nachvollziehbarkeit von Planwerten und Entscheidungen
- einer spürbaren Reduzierung manueller Aufwände
- einer schnelleren und sichereren Budgetableitung direkt aus der operativen Planung

Planner 365 macht aus einzelnen Planungsbausteinen einen durchgängigen, betriebswirtschaftlich sinnvollen Planungsprozess – direkt in Microsoft Dynamics 365 Business Central.

The logo for CKL Software features the letters 'CKL' in a stylized, rounded font with a light blue-to-teal gradient. To the right of 'CKL', the word 'SOFTWARE' is written in a clean, white, uppercase sans-serif font.

CKL SOFTWARE

CKL Software GmbH
Luruper Chaussee 125, Haus 6
D-22761 Hamburg
T +49 40 / 533 00 999 0
F +49 40 / 533 00 999 9
info@ckl-software.de
www.ckl-software.de

Kontakt

Für weitere Informationen zu Kostenrechnung wenden Sie sich an uns oder Ihren Microsoft Dynamics 365 Business Central Partner. Unsere Partner beraten und unterstützen Sie gerne bei der Implementierung und dem Einsatz von Kostenrechnung.